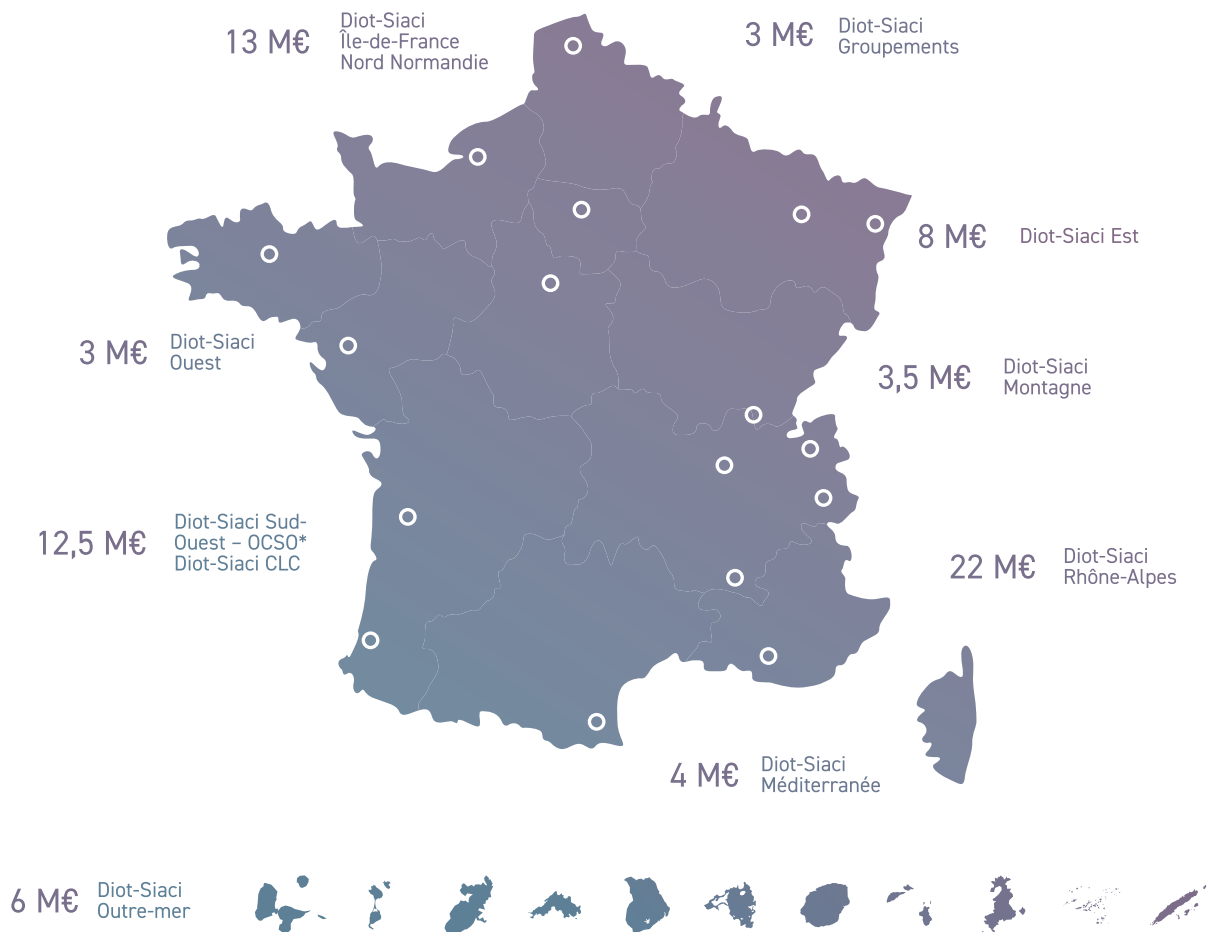


# MIDDLE MARKET

Diot-Siaci Corporate Solutions a créé une division Middle Market France regroupant toutes les entreprises de moins de 500 millions d'euros de chiffre d'affaires, présentes sur l'ensemble du territoire national.

Le Middle Market de Diot-Siaci Corporate Solutions est structuré en 9 régions couvrant 100 % du territoire ce qui traduit la volonté du Groupe d'être à proximité de tous ses clients.



\* Rattachement à la BU Protection Sociale et Conseil avec organisation conjointe PSC / DSCS

# EXPERTISE DIOT-SIACI

## Quelle est notre expertise technique opérationnelle ?

Chaque région dispose de l'ensemble des compétences métier (commercialisation, souscription, gestion, indemnisation) permettant de proposer une gestion opérationnelle et un centre de décision au plus près des clients, tout en recherchant l'efficacité optimale qui peut nous conduire à mutualiser certaines fonctions.

Nous avons une vision client globale et couvrons les risques IARD et Assurances de Personnes.

## Comment nous vous accompagnons ?

Toutes les équipes Diot-Siaci en région proposent un accompagnement et un conseil de proximité sur l'ensemble des problématiques assurantielles, en France et à l'international, en donnant un accès coordonné à l'ensemble des compétences, services et savoir-faire d'un groupe leader du courtage d'assurances en Europe.

## Qu'est-ce qui nous différencie ?

### **Les principes d'organisation : un équilibre entre un modèle local et un modèle central**

Le MidMarket de Diot-Siaci repose sur un subtil équilibre entre modèle local et modèle central. Il perpétue un modèle entrepreneurial existant et reconnu en région depuis de nombreuses années et qui sera d'autant plus performant avec l'appui des compétences d'un groupe leader sur son marché.

Des régions autonomes et fortement responsabilisées sur le développement et la qualité de service délivrée à tous nos clients avec une capacité d'initiative et de placement.

Des complémentarités entre régions et avec les grands comptes basés sur l'avantage comparatif lié à des savoir-faire acquis sur des risques spécifiques.

Des plateformes nationales pour mutualiser le développement et la gestion de marchés spécifiques dans une logique d'expertise et d'optimisation des process.

Des « facilités Produits » mises à disposition de l'ensemble des régions et gérées de manière centralisée et optimisée.

## Que pouvons-nous vous apporter ?

Notre objectif est de faire bénéficier, à toutes les tailles d'entreprises présentes en région, des compétences et expertises de Diot-Siaci toutes branches confondues (DSCS, PSC, Trade Finance, MSH, Spécialités) tout en maintenant une interlocution de proximité.

## Quelques-unes de nos spécialités en région

Diot-Siaci dispose de nombreuses spécialités en région en particulier à Lyon avec le Département Bijouterie Joaillerie depuis la reprise du cabinet Dufaud en 2016. Leader historique sur ce marché, nous avons tissé depuis de nombreuses années une relation de confiance avec les compagnies.

Grâce à son implantation sur toute la France, Diot-Siaci développe également des expertises spécifiques, en s'appuyant sur le tissu économique local. Ainsi, une filiale implantée à Bourg Saint-Maurice est dédiée aux métiers de la montagne.

Dans la région bordelaise, une spécialité viti/vini/agri est en cours de développement.

Au-delà, certaines régions ont développé des spécialités sectorielles et sont sur celles-ci référentes pour l'ensemble du groupe : le transport privé de voyageurs chez Diot Siaci Méditerranée et la biotech/essais cliniques chez Diot-Siaci Ouest.



450 collaborateurs



17 bureaux



75 M€ de  
Chiffre d'Affaires



**Jean-Marc Voisin**  
Directeur Exécutif Middle Market France